



PROGRAMMES EXECUTIVE EDUCATION CÔTE D'IVOIRE

L'AVENIR NE SE PRÉVOIT PAS, IL SE PRÉPARE



Formations diplômantes

EXECUTIVE MBA (NIVEAU BAC+5)

Destinés aux cadres à haut potentiel, les Executive MBA de l'IPAG Business School permettent aux professionnels de développer leurs connaissances et leur leadership dans un environnement d'affaires globalisé et en mutation constante.

LES SPÉCIALISATIONS :

- ▶ EMBA Finance d'Entreprise et Audit
- ▶ EMBA Ingénierie Financière et Gestion de Patrimoine
- ▶ EMBA Entrepreneuriat
- ▶ EMBA International Trade Management
- ▶ EMBA International Hospitality Management

LA PÉDAGOGIE ET LES CONDITIONS D'ADMISSION :

- Enseignements en français et en anglais
- 18 mois d'enseignement à Abidjan (le soir et le week-end)
- Possibilité d'effectuer un séminaire intensif de 2 semaines en Chine ou en France
- Admission après un bachelors et 5 ans d'expérience ou après un master et 3 ans d'expérience

MANAGER D'UNIVERS MARCHAND (NIVEAU BAC+2)

Le manager d'univers marchand assure la responsabilité globale du développement d'une unité commerciale.

LES 3 BLOCS DE COMPÉTENCES :

- ▶ Développer la dynamique commerciale d'un univers marchand
- ▶ Gérer les résultats économiques d'un univers marchand
- ▶ Manager l'équipe d'un univers marchand

LA PÉDAGOGIE ET LES CONDITIONS D'ADMISSION :

- 15 jours en présentiel et des modules e-learning
- Enseignements dispensés à Abidjan
- Admission sur dossier

VENDEUR-CONSEIL EN MAGASIN (NIVEAU BAC)

Le vendeur-conseil en magasin assure la vente de produits et de services associés nécessitant l'apport de conseils et de démonstrations auprès d'une clientèle de particuliers ou de professionnels.

LES BLOCS DE COMPÉTENCES :

- ▶ Développer sa connaissance des produits et contribuer à l'animation de l'espace de vente
- ▶ Vendre et conseiller le client en magasin

LA PÉDAGOGIE ET LES CONDITIONS D'ADMISSION :

- 15 jours en présentiel et des modules e-learning
- Enseignements dispensés à Abidjan
- Admission sur dossier





Formations diplômantes

MASTER 2 EN MANAGEMENT ET RSE (NIVEAU BAC+5)

Le Master 2 en Management & RSE permet d'optimiser ses compétences managériales : pilotage stratégique des entreprises, gestion des ressources humaines et accompagnement du changement, processus et outils du management de la diversité, inclusion organisationnelle des entreprises et Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE).

LES 4 BLOCS DE COMPÉTENCES :

- ▶ Piloter une entreprise
- ▶ Leadership agile et pilotage de la transformation
- ▶ Stratégie de carrière et développement personnel
- ▶ Management d'équipe et performance RSE

LA PÉDAGOGIE ET LES CONDITIONS D'ADMISSION :

- Admission à partir de Bac+2 (avec expérience professionnelle validée)
- Enseignements dispensés à Abidjan et un séminaire de 2 semaines à Paris



Formations courtes

Résolument tournée vers l'avenir, l'IPAG Executive Education vous propose, au sein de son catalogue, des formations d'excellence, originales et novatrices.

LEADERSHIP ET MANAGEMENT

- ▶ Management de projet
- ▶ Management de la transformation
- ▶ Coaching
- ▶ Business Game
- ▶ Assessment financier d'une entreprise
- ▶ Perfectionner sa prise de parole en public

NÉGOCIATION ET RELATION CLIENT

- ▶ Définir et déployer sa stratégie commerciale
- ▶ Concevoir son plan d'action commerciale
- ▶ Animer et développer son réseau de distribution
- ▶ La vente conseil en boutique
- ▶ Formation pratique d'acheteurs

MARKETING ET DIGITAL

- ▶ Les techniques de merchandising
- ▶ Marketing stratégique
- ▶ Métier chef de produit
- ▶ Marketing B to B sur internet
- ▶ Marketing digital pour PME

DIVERSITÉ ET INCLUSION

- ▶ Créer et animer des réseaux diversité
- ▶ Dilemmes éthiques et RSE
- ▶ Risques psychosociaux et qualité de vie au travail
- ▶ Réseaux de femmes, leadership et gouvernance

ipag

Business School

Paris Nice Kunming Los Angeles Abidjan



**Diplôme Bac+5 visé par le
Ministère** • Grade de Master •
Accrédité EPAS



Membre de la **Conférence
des Grandes Écoles**
et de l'**AACSB**



Campus à **Paris,
Nice et Abidjan**



Un réseau de
10 500 alumni



Un laboratoire et **5 chaires de
recherche**



800 entreprises partenaires

**Pour toute information complémentaire
n'hésitez pas à nous contacter :**



Frédéric ROSSI
Responsable d'affaires
IPAG Executive Education



+33 1 53 63 36 22 • +33 1 53 63 35 86



f.rossi@ipag.fr



Pascale KOUAME SOUQUIERE
Directrice Executive Education
Afrique de l'Ouest



+225 48 51 34 43 • +225 08 495 495



p.souquiere@ipag.fr

WWW.IPAG.EDU

